

MEER RUIMTE OM TE ONDERNEMEN, IN ZIJN HOOFD EN IN ZIJN KANTOOR. DAARNAAR IS THOMAS VAN UUNEN (THOMAS VERZEKERT, NIJVERDAL) OP ZOEK. ZODAT HIJ DE VOLGENDE STAPPEN MET ZIJN KANTOOR KAN ZETTEN. MISSCHIEN BREIDT HIJ IN DE TOEKOMST ZIJN DIENSTVERLENING ZELFS UIT TOT BUITEN DE FINANCIËLE DIENSTVERLENING.

Partijen verbinden

TEKST TOON BERENDSEN | BEELD THOMAS FREIE

Thomas verzekert was in 2023 de winnaar van de VVP Advies Award in de categorie starters. Inmiddels is Thomas van Uunen een van de spotters van de jury van de Award, die door VVP jaarlijks wordt uitgereikt in een aantal categorieën om de meest klantgerichte advieskantoren in het zonnetje te zetten. Thomas: “Als spotter kom ik veel kantoren tegen die echt aan het ondernemen zijn, dat vind ik mooi om te zien. Kantoren die met hun tijd meegaan, die een goede werkgever willen zijn en klantgericht werken. Bovendien zijn er de laatste jaren veel jonge advieskantoren bijgekomen. In onze branche wordt dus echt wel ondernomen.

“Nederland is van oudsher een ondernemersland, waar je alle kansen krijgt om te ondernemen. Al heb ik wel het gevoel dat het ondernemers niet makkelijk

ker wordt gemaakt. Er is steeds meer wet- en regelgeving. Ik zie dat bij mijn klanten. Sommige bedrijven worden bijvoorbeeld belemmerd in hun groei door bureaucratie maar ook doordat ze niet meer stroom kunnen krijgen...”

PERSONEEL OF NIET?

Thomas koos in 2020 voor het zelfstandig ondernemerschap. Hij opende toen de deuren van zijn kantoor in Nijverdal met een duidelijke doelgroep en missie (ondernemers vooruit helpen).

Thomas heeft van zijn keuze geen moment spijt gehad. Toch onderzoekt Thomas welke volgende stappen hij kan zetten. Daar hoort een ingrijpende wijziging van de kantoorformule niet bij. De belangrijkste vraag die Thomas zichzelf stelt, is of hij personeel zal aannemen. “Ondernemers vooruit helpen, hoeft namelijk niet te worden beperkt tot het risicovak.”

Van Uunen is niet bang om zich kwetsbaar op te stellen. “Een open houding brengt je verder. Ik spar regelmatig met andere ondernemers en ga af en toe met een coach de hei op. Juist door afstand te nemen, krijg ik ook weer nieuwe ideeën.

“Ik zou graag meer tijd hebben voor het ondernemen zelf. De financiële dienstverlening is heel dynamisch, elk moment kan zich een vraag of een schade

‘Gesprekken met ondernemers zijn mijn grootste **inspiratiebron**’



Thomas van Uunen: 'Ik vind ondernemen leuk!'

aandienen. Het hoort bij het adviesvak, maar het betekent ook dat je wordt geleefd als je niet oplet. Hoe dan ook heb ik wel eens moeite om hoofdzaken van bijzaken te onderscheiden. Dan gaan zaken met je op de loop. Maar wat heeft nou echt prioriteit?

"Ik kom veel bij ondernemers over de vloer. Die gesprekken zijn misschien wel mijn grootste inspiratiebron bij het ondernemen. Ik ben nieuwsgierig naar het verhaal van mijn klanten. Natuurlijk ook omdat ik hun verzekerings- en risicoadviseur ben, maar nog het meest als collega-ondernemer. De gesprekken met ondernemers gaan verder dan alleen het geven van advies over bedrijfsrisico's. Het verbinden en ondernemers aan het ondernemen houden, wie weet leg ik daar in de toekomst meer de nadruk op. Want ik vind ondernemen leuk en dat beperkt zich niet tot de financiële dienstverlening."

VRIJHEID EN VERANTWOORDELIJKHEID

De vrijheid om zijn eigen koers te varen, is wat Thomas aanspreekt in het ondernemen tegelijk met de verantwoordelijkheid. "Want het is niet alleen maar vrijheid,

blijheid. Als ondernemer ben je ook verantwoordelijk voor je bedrijf en inkomen. En natuurlijk heb je een verantwoordelijkheid richting je klanten en de samenleving."

Hoe omschrijft Thomas zichzelf als ondernemer? "Hoewel ik soms wel degelijk impulsief kan zijn, ben ik als ondernemer op mijn hoede. Ik denk goed na over de stappen die ik zet. Ik besteed veel van de randzaken van het ondernemen uit. Maar houd daarin voor een deel wel graag de controle. Hoe zit een jaarrekening in elkaar, hoe werkt het met de kosten van de auto, hoe bouw je pensioen op, ik wil weten hoe het werkt."

"Als ondernemer zie ik altijd kansen. Als ik een vraag krijg, maak ik de verbinding met partijen die een passende oplossing bieden. Dat is wat ik zeker ook ben als ondernemer: een verbinder." ■